



L'ORANGE BLEUE CLUB DE FORME

L'ORANGE BLEUE
à RENNES



RENNES CENTRE



RENNES GARE



RENNES
Rte de Lorient



BRUZ



VERN/SEICHE



CESSON SEVIGNE

Vous qui cherchez une nouvelle enseigne !!!

Madame, Monsieur,

Nous recherchons des candidats sur l'ensemble du territoire.
Le candidat devra avoir une expérience du commerce et/ou de la gestion, être pragmatique et ouvert d'esprit.

Choisir de devenir LICENCIÉ, c'est faire le choix de travailler avec un réseau de partenaires, de bénéficier de l'expérience de l'enseigne avec des solutions "clé en main" pour développer et diriger votre centre de remise en forme au quotidien.

Avec L'ORANGE BLEUE, vous serez dès vos premiers pas, guidé, assisté et orienté au quotidien par dix années d'expérience dans le domaine de la remise en forme.

L'accompagnement du futur LICENCIÉ, pour un développement cohérent, est matérialisé par :

- * Aide à l'étude de financement (montages financiers, introductions bancaires, etc.)
- * Aide à l'étude de site (emplacement, aménagement, assistance aux travaux, etc.)
- * Formation en centre de remise en forme (achat, vente, informatique...)
- * Aide à l'ouverture (administratif, juridique, communication, ...)
- * Visite régulière du centre après l'ouverture.
- * Participation aux réunions régionales mensuelles et aux réunions nationales.

Ce que nous apportons à nos LICENCIÉS :

L'assistance d'un parrain LICENCIÉ (conseiller propriétaire d'un centre de remise en FORME) tout au long de l'ouverture du point de vente, et dans les semaines qui suivent l'ouverture.
Une Stratégie de communication, merchandising, marketing direct, actualisée en permanence et exclusive à notre enseigne.

Des cours collectifs exclusifs déposés et sans cesse actualisés.
Des compétences techniques, logistiques et humaines au service du LICENCIÉ.
Un savoir-faire réel, éprouvé et utilisé pendant DIX ans, véritable outil d'exploitation.
Un logiciel de gestion complet et unique sur le marché, réactualisé tous les six mois.
Une centrale d'achat qui permet la distribution de matériels et consommables exclusifs.
Des services privilégiés à nos clients : une carte de fidélité nationale, un service performant.
Des réunions régionales mensuelles et des audits de centre de remise en forme tous les ans.
Des outils de gestion automatisés pour faciliter votre travail.
Des sociétés partenaires et spécialisées qui travaillent avec le réseau.
Des femmes et hommes dynamiques, motivés et compétents, pour vous aider.

Vous bénéficierez du soutien sans faille de notre réseau avant, pendant et après votre installation, mais aussi et surtout pour vous aider à vous développer et pérenniser votre activité. Nous vous conseillerons au plus près de vos caractéristiques identitaires, géographiques, sociales et économiques.

Si l'envie d'entreprendre, de réussir, est au fond de vous, n'hésitez pas à FRANCHISIR le pas et rencontrons nous.

Nous vous prions de croire Madame, Monsieur, à l'assurance de nos sentiments les plus dévoués.

La DIRECTION

email : lorangebleue@yahoo.fr

tél 02.99.14.60.64.

www.lorangebleuegym.fr

L'ORANGE BLEUE continue son expansion

L'ORANGE BLEUE Club de Forme connaît depuis le début de l'année 2007 un succès exponentiel et compte désormais 15 partenaires
Saint Grégoire

Quimper

Vannes

Saint-Malo

Nantes

Avignon

Marseille

Tours

Caen

Marne la Vallée

Lorient

Vitré

Lens

Le Mans

Saint Quentin en Yvelines

et bientôt :

Brest
Villepinte
Chambéry
Pontoise

